



# *ADMINISTRA NO SOBREVIVAS*



5 Errores Financieros que detienen  
el crecimiento de tu negocio

@oscarvazquez.coach

# Bienvenida

¡Hola, emprendedora! 📈

Este mini recurso es una llamada de atención (desde el cariño y la experiencia).

Muchísimas manicuristas trabajan con pasión, pero viven estresadas financieramente porque nadie les enseñó a llevar su negocio como lo que realmente es: un negocio.

Estos son los errores más comunes y cómo comenzar a corregirlos.

# Error 1

No saber cuánto te cuesta cada servicio

**“Cobro \$150 porque es lo que cobran las otras chicas de la zona...”**

Este es el error más grave y más común: poner precios al tanteo. Pero cada aplicación, retoque o diseño tiene un costo REAL que incluye:

- 📊 Materiales (gel, tips, monómero, limas, etc.)
- 🕒 Tu tiempo
- 🧼 Servicios (agua, luz, productos de limpieza)
- 🪑 Desgaste de herramientas y mobiliario
- 📦 Inversión en tu formación y experiencia

¿Y si el precio que cobras apenas cubre lo que gastas? Entonces no estás ganando, **estás sobreviviendo.**

🔧 Solución práctica:

Lleva un control exacto del costo de cada servicio.

Te recomiendo usar mi plantilla en Excel (pregúntame por la calculadora de costos) o una libreta con columnas como: producto usado, cantidad, costo por uso, etc.

(Ejemplo: un bote de acrílico cuesta \$300 y te alcanza para 30 servicios \$10 por servicio)

# Error 2


Mezclar el dinero del negocio con el personal

**“Solo me agarré \$100 del cambio... luego lo repongo.”**

Esto parece inofensivo... pero crea un descontrol total. No sabes cuánto ganas, cuánto puedes reinvertir ni cuánto es tuyo realmente.

 Solución práctica:

- Ten una cajita o billetera solo para el negocio.
- Separa una cuenta de ahorro o digital para recibir pagos.
- Págate un sueldo fijo semanal, aunque sea simbólico al inicio.

 Así sabrás si tu negocio está siendo rentable, y evitarás vaciarlo sin darte cuenta.

# Error 3


No llevar control de tus ingresos y egresos

**“Sí gano bien, pero no sé a dónde se me va...”**



Si no sabes exactamente cuánto entra y cuánto sale, no puedes tomar decisiones inteligentes.

Y aquí se esconden la mayoría de las fugas de dinero:

- compras impulsivas de productos
- promociones mal calculadas
- gastos pequeños que suman mucho

 Solución práctica:

Toma 10 minutos al final del día o semana y anota:

-  Lo que ganaste por cada servicio
-  Lo que gastaste en productos, comida, transporte, etc.
- Usa mi plantilla la administración que te proporcione o una app. (No se trata de ser contadora, sino de tener claridad)


# Error 4

Hacer promociones sin estrategia

**“Hoy todo al 2x1 porque no tengo citas...”**

Promocionar sin un objetivo claro es peligroso.

Puedes estar atrayendo clientes que solo buscan descuentos y no valoran tu trabajo. Además, puedes salir perdiendo.

 Solución práctica:

- Haz promociones con propósito: para fidelizar, lanzar un nuevo servicio o llenar espacios vacíos estratégicamente.
- Calcula siempre cuánto te deja esa promoción.
- Mejor que bajar precio    aumenta el valor percibido: incluye un detalle, mejora la experiencia, regala algo simbólico.

# Error 5

No reinvertir en tu crecimiento

**“Quiero crecer, pero no me alcanza...”**

Si todo lo que ganas se va en gastos diarios, y nunca separas para mejorar tu negocio, difícilmente vas a avanzar.

 Solución práctica:

Haz esto cada semana:

✓ Separa el 10% de tus ingresos para formación o mejoras

✓ Guarda otro 10% para reponer material o comprar

herramientas

✓ Y el resto adminístralo con inteligencia

No necesitas invertir miles. A veces, con \$100 semanales puedes empezar a cambiar el rumbo de tu negocio.

# *¡No estás sola en esto!*

Tomar el control de tus finanzas es solo el primer paso, pero no tienes que hacerlo sola.

Por eso hemos creado una comunidad especial para mujeres del mundo de las uñas que están listas para crecer, mejorar y construir algo que las haga sentir orgullosas. 🤝📈

En el grupo Construyendo Sueños compartimos:

- ✓ Consejos prácticos de negocio
- ✓ Retos y ejercicios para avanzar
- ✓ Motivación cuando más la necesitas
- ✓ Y el respaldo de una comunidad que sí te entiende

♥ Haz clic en el botón y únete hoy mismo

**¡UNETE AQUI!**

Es gratuito, es poderoso y es para ti.